





PILARES ESTRATÉGICOS

- 1 CONTRIBUIR A LA INTERNACIONALIZACIÓN de las empresas uruguayas
- 2 CAPTAR INVERSIÓN EXTRANJERA y ayudar a las empresas extranjeras instaladas a través de la mejora del clima de negocios
- 3 GENERAR INFORMACIÓN ESTRATÉGICA
- 4 POSICIONAR A URUGUAY en el contexto internacional





SECTORES ESTRATÉGICOS

ÁREAS DE ESPECIALIZACIÓN ABORDAJE PROACTIVO

FORMACIÓN DE EQUIPOS ESPECIALIZADOS

ACCIONES DE PROMOCIÓN INTERNACIONAL SEGUIMIENTO DE AGENDA DE DESAFÍOS



CARTERA DE PROYECTOS

FONDOS

TI / C-LEV + EMP

TALENTO

NÓMADES



INDICADORES DE ACTIVIDAD Y RESULTADOS 2024





315 REUNIONES Y PRESENTACIONES

360 PEDIDOS DE INFORMACIÓN 172
VINCULACIONES

OPORTUNIDADES





116 INICIADAS 40
ANUNCIOS
ASISTIDOS



INDICADORES DE ACTIVIDAD Y **RESULTADOS 2024**



CAMPAÑAS DE MARKETING DIGITAL

+217.000 CLICKS

+2.400 REGISTROS

480 **POSTULACIONES** A EMPLEOS



Live in Uruguay

GESTIONES

+60.000 **VISITAS**

NÓMADES **DIGITALES**

CAMPAÑAS DE MARKETING DIGITAL

7.600

1.500 CONTACTOS

PERMISOS DE RESIDENCIA **CONCEDIDOS**

+100

INSTALACIÓN Y POSTINVERSIÓN

25 VISITAS Y REUNIONES

40 PEDIDOS DE, INFORMACIÓN

43 VINCULACIONES

30 GEŞTIÓN DE TRÁMITES

DESAFÍOS ENTORNO EN CARTERA

EMPRESAS EXTRANJERAS ASISTIDAS



INFORMACIÓN Y **VINCULACIONES** 60%



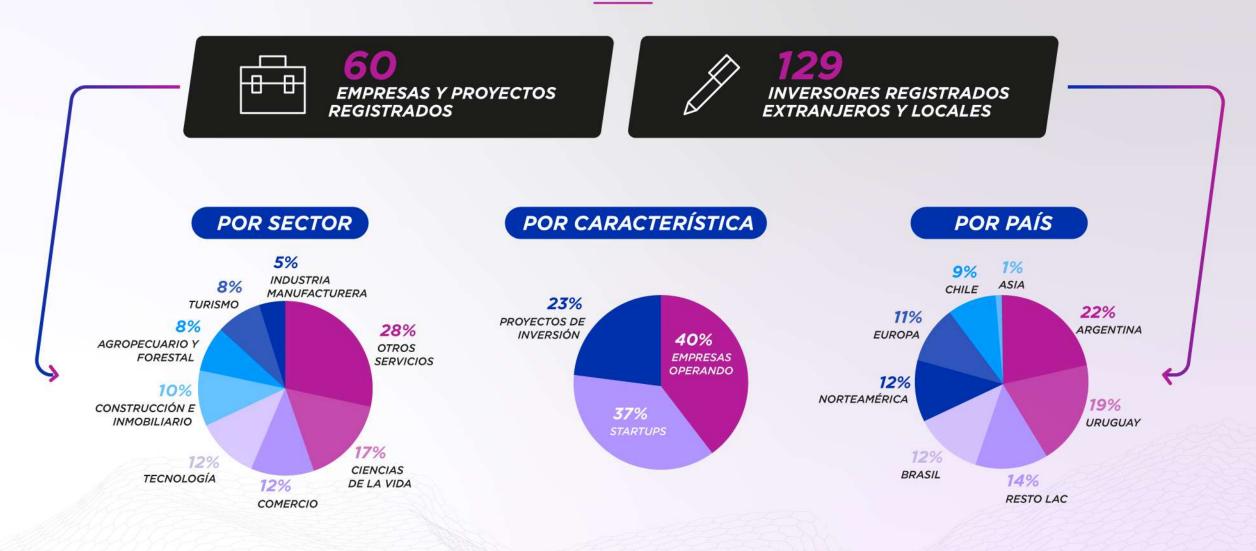
VISITAS 25%



INSTRUMENTOS **TALENTO** 10%

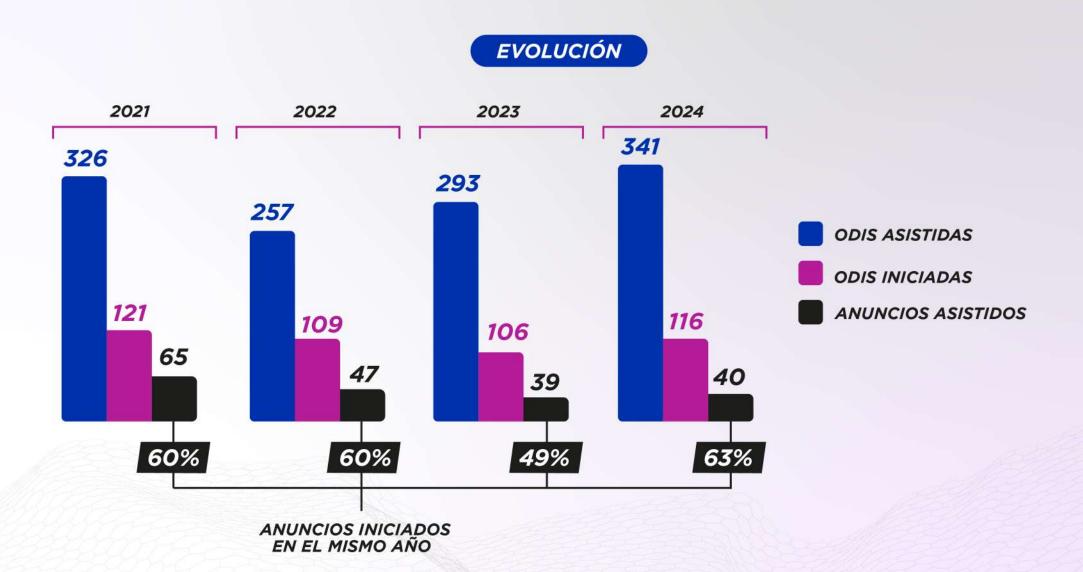


PORTAL CARTERA DE PROYECTOS DE INVERSIÓN





OPORTUNIDADES ABIERTAS Y ANUNCIOS DE INVERSIÓN EN URUGUAY

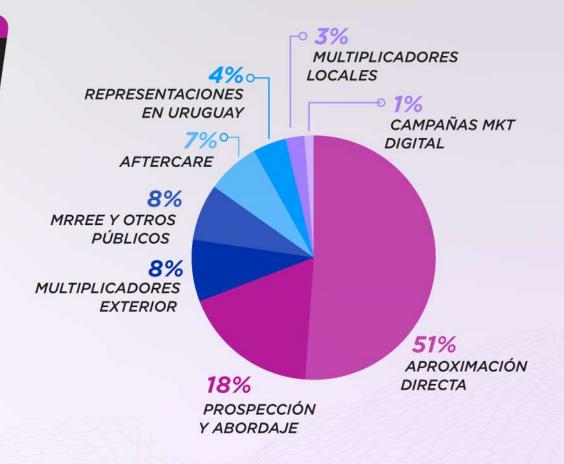




OPORTUNIDADES DE INVERSIÓN INICIADAS EN 2024

PLATAFORMAS DE NEGOCIOS Y ORIGINACIÓN

PLATAFORMA			OPORTUNIDADES			
HUB Y COMERCIO DE SERVICIOS		CSG TRADING	26			
		CENTRO TI	8	23		
		CDR		9		
		FIN&SEG	;	5	53%	
		SERVICIOS I+D & BIO	4		3370	
		OPERADOR LOGÍSTICO 3				
		SERVICIOS CREATIVOS	1			
M PRODUCCIÓN		FARMA Y VET. BIO	9	7		
		ENERGÍA	7			
		ALIMENTOS	6			
PRODUCCIÓN INDUSTRIAL		QUÍMICA Y PLÁSTICOS	4		32%	
	1	AUTOMOTRÍZ	RÍZ 3			
	ASERRADO Y CELULOSA		2			
		OTRAS INDUSTRIAS	7			
PRODUCCIÓN PRIMARIA	AGRICULTURA		2	70/		
	FORESTAL		2	3	3%	
MERCADO INTERNO	COMERCIO Y DISTRIBUCIÓN		5			
	ATRACCIONES Y HOTELERÍA		1	-		
	FIN&SEG		1	12	%	
	RETAIL		1			
	SEI	RVICIOS VARIOS	6			
Francisco / Post /						







RESULTADOS 2024

FOMENTAR LA

CULTURA EXPORTADORA

E INCORPORAR MÁS EMPRESAS EN EL PROCESO EXPORTADOR

CONTRIBUIR AL

INCREMENTO Y DIVERSIFICACIÓN

DE LAS EXPORTACIONES DE BIENES Y SERVICIOS



PROFESIONALIZACIÓN

- Asesoramiento en el proceso exportador y en la planificación de la internacionalización.
- Identificación de temas críticos en el proceso, elaboración de materiales útiles al mismo y socialización de tendencias.
- Talleres de formación, generación de intercambio de experiencias.



GESTIÓN COMERCIAL

- Acciones de promoción comercial: rondas de negocios, misiones inversas, misiones tecnológicas, ferias, visitas comerciales.
- Identificación de oportunidades de exportación.
- Identificación de desafíos de entorno. programas de fomento exportador.

PROSPECCIÓN

- Prospección activa de compradores para bienes y servicios de los sectores seleccionados.
- Gestión de reuniones de identificación de necesidades y presentación de oferta.
- Relevamiento, análisis de oportunidades, información técnica de calidad y promoción.

D) POSICIONAMIENTO

Elaboración y difusión de materiales de posicionamiento país sectorial:

Business Case Presentaciones sectoriales Difusion y casos de éxito **BuyFromUruguay** Catálogo para compradores Marketing Digital



RESULTADOS 2024





72%
MONTEVIDEO

28% INTERIOR DEL PAÍS

56% EMPRESAS NUEVAS



PROFESIONALIZACIÓN

447
ASISTENTES

5 TALLERES ORGANIZADOS POR EL ÁREA

PARTICIPACIÓN EN MÁS COMERCIO



266REUNIONES DE ASESORAMIENTO



SOLICITUDES DE INFORMACIÓN



PROSPECCIÓN

465

POTENCIALES COMPRADORES PROSPECTADOS EN:

- » eventos en el exterior
- » plataformas digitales
- » presentaciones de oferta exportable

SE GENERARON:





OPORTUNIDADES DE EXPORTACIÓN





EMPRESAS participaron en actividades de promoción comercial





16

ACTIVIDADES EN 10 MERCADOS EN **EL EXTERIOR**

OPORTUNIDADES DE EXPORTACIÓN

ODES GANADAS

USD 1.949.857

EXPORTACIONES GENERADAS



102.907 VISITAS A LAS WEBS:

26 PAÍSES





Uruguay VideoGames

buyfromuruguay.uy





OBJETIVOS





GENERAR INFORMACIÓN
RIGUROSA Y OPORTUNA PARA LOS
STAKEHOLDERS DE URUGUAY XXI

» Identificar sistemáticamente las necesidades de información, sus fuentes, compilarla y procesarla

- POSICIONAR A URUGUAY XXI COMO UN CENTRO DE INFORMACIÓN DE REFERENCIA A NIVEL NACIONAL E INTERNACIONAL
- >> Responder las solicitudes con información rigurosa
- >> Generar y difundir material de divulgación relevante para los stakeholders
- >> Desarrollo de servicios de información
- » Proyectos estratégicos

ASESORAR A LOS CLIENTES
INTERNOS CON INFORMACIÓN A
TIEMPO Y QUE AGREGA VALOR

- Asesorar a Exportaciones, Inversiones y Marca País
- Capacitar y mantener actualizados a los colaboradores de Uruguay
 XXI en temas clave
- >>> Brindar soporte a la Dirección

SEGUIMIENTO, MONITOREO Y MEDICIÓN DE IMPACTO DE URUGUAY XXI Senerar información sobre el retorno de las actividades de la agencia como insumo para las políticas públicas

2



POSICIONAR A URUGUAY XXI COMO CENTRO DE INFORMACIÓN



PEDIDOS RESPONDIDOS



18% Vía otras áreas





NTERNACIONALES. EMBAJADAS Y AGENCIAS **EXTRANJERAS**

5%



UNIVERSIDADES Y PRENSA



CÁMARAS Y CONSULTORAS

2%



INFORMES

35.000 **DESCARGAS DE INFORMES**













SERVICIOS DE INFORMACIÓN

HERRAMIENTAS





NUEVA

NUEVA WEB



DIRECTORIO DE **EXPORTADORES 2024**



SISTEMA DE **ARANCELES 2024**



PERFIL PAÍSES 2024





PROYECTOS ESTRATÉGICOS



Posicionar a Uruguay XXI

Presentación de resultados:

Encuesta de Empresas Extranjeras



Valor agregado de las exportaciones de bienes y servicios

- >> Informe con CEPAL Taller
- » presentación





- >> Taller ESG Políticas Publicas
- >> Taxonomía ESG
- >> Informe ESG

Proyectos con BCU



- >> Taller Estadísticas Servicios
- >> Base empresas exportadoras servicios
- >> Base Empresas Extranjeras



ALES

>> Manual Estadísticas Servicios con BID



1 - Salto

4 - Rivera

7 - Florida

10 - Flores

2 - Colonia

5 - Tacuarembó

8 - Rocha

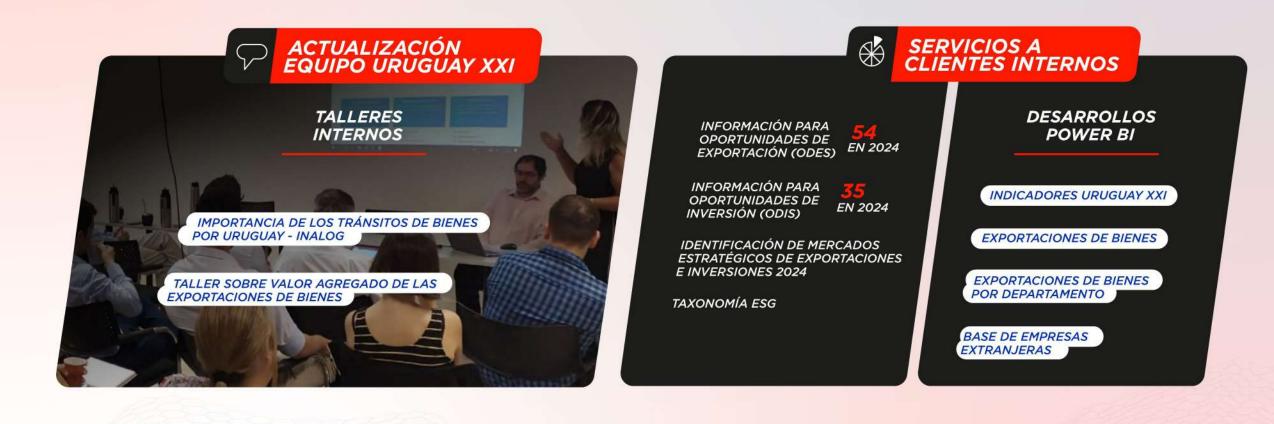
3 - Paysandú 6 - Cerro Largo

9 - Soriano



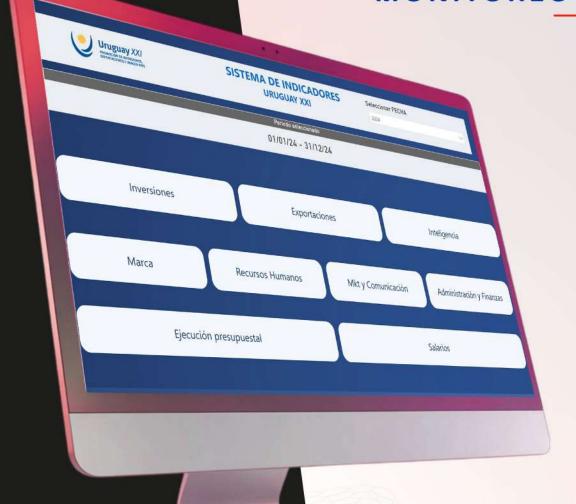


ASESORAR CLIENTES INTERNOS





SEGUIMIENTO Y MONITOREO URUGUAY XXI











VENTANILLA ÚNICA DE COMERCIO EXTERIOR

VUCE

















AHORRO EN LOS SECTORES PÚBLICO Y PRIVADO



SECTOR PÚBLICO

+43 MILLONES

DE AHORRO EN DÓLARES ACUMULADO

USD 9,4

AHORRADOS EN PROMEDIO POR TRÁMITE REALIZADO EN VUCE



SECTOR PRIVADO

+114 MILLONES

DE AHORRO EN DÓLARES ACUMULADO

USD 24,6

AHORRADOS EN PROMEDIO POR TRÁMITE REALIZADO EN VUCE



LOGROS



IMPLEMENTACIÓN DE PROCESOS EN BASE DE GESTIÓN DE RIESGOS

Durante el 2024 VUCE trabajó con:

- Dirección General de Servicios Agrícolas del Ministerio de Ganadería, Agricultura y Pesca
- División de Sustancias Controladas del Ministerio de Salud Pública
- Unidad Reguladora de Servicios de Comunicaciones
- Dirección Nacional de Calidad y Evaluación Ambiental del Ministerio de Ambiente

VUCE y URSEC:

Lanzaron en noviembre el primer trámite basado en controles según gestión de riesgos.

Asimismo, se continuó trabajando con el resto de los organismos de cara a nuevas implementaciones.



Relevamiento de procesos con:

- >>> Banco Central del Uruguay
- Ministerio de Ambiente
- >> Ministerio de Ganadería, Agricultura y Pesca

Espacios de intercambio con el sector privado:

- >>> Se conocieron inquietudes de los inversores
- Se identificaron oportunidades de mejora para optimizar el clima de negocios

+4.000 USUARIOS ACTIVOS EN PORTAL WEB VUI

82 TRÁMITES INCLUIDOS





10 DE VUCE





LICENCIAMIENTO



LSQA

130

EMPRESAS CERTIFICADAS EN CONJUNTO CON LSQA

60%

UBICADAS EN

MONTEVIDEO

40%

UBICADAS EN EL INTERIOR DEL PAÍS

65.8 BILL. USD

NUEVO VALOR DE LA MARCA A NIVEL INTERNACIONAL







TURISMO



TECNOLOGÍA





EVENTOS

EVENTOS NACIONALES

EVENTOS INTERNACIONALES EN URUGUAY

EVENTOS INTERNACIONALES

















EMBAJADORES

NUEVOS EMBAJADORES

APOYOS











GUSTAVO TRELLES







ROBERTO BIRINDELLI



INVESTIGACIÓN

Brand Finance®

EL VALOR DE MARCA PAÍS **URUGUAY 2024**

BILLONES DE USD

DESDE 2023 SE INCREMENTÓ EN UN 14% EQUIVALENTE A:

BILLONES

Bloom Consulting

TURISMO

1.24 BILLONES



INVERSIÓN

1.95 BILLONES



TALENTO

FUTUREBRAND



RESILIENCIA Y **PROFESIONALIZACIÓN**



DIVERSIFICACIÓN



TENDENCIAS



COOPERACIÓN Y **CONSENSO**



EXPO OSAKA







PRINCIPALES RESULTADOS











DISEÑO Y SERVICIOS DE COMUNICACIÓN











NOTICIAS Y PRENSA







REDES SOCIALES

LINKEDIN

URUGUAY XXI

60.223 **SEGUIDORES**

NUEVOS SEGUIDORES



CRECIMIENTO

INVEST IN URUGUAY

SEGUIDORES

NUEVOS SEGUIDORES



CRECIMIENTO

INSTAGRAM

URUGUAY XXI

SEGUIDORES





MARCA PAÍS

SEGUIDORES



NUEVOS **SEGUIDORES**



TWITTER

URUGUAY XXI

SEGUIDORES





MARCA PAÍS





POSTEOS DESTACADOS



LEVENTO: PROPUESTA DE VALOR URUGUAY EN CHILE

Uruguay XXI 61,602 followers 10mp · ©

#UruguayXXI junto con la embajada de Uruguay en Chile realizó el evento "Propuesta de valor Uruguay". El objetivo fue presentar al país como hub estratégico para desarrollar plataformas de negocios para la región y el mundo.

Luego de la presentación del ministro de Relaciones Exteriores, Ing. Omar Paganini, el director ejecutivo de Uruguay XXI, Sebastian Risso Clerc junto con la especialista Maria José Graña destacaron las fortalezas de #Uruguay: sus reglas claras, la transparencia, la confiabilidad y la estabilidad.

La especialista de Servicios Globales de #UruguayXXI, Fabiana Valiño, moderó un panel con representantes de empresas chilenas instaladas en #Uruguay, del que participaron Andrés V., socio y CEO de La Papelaria Chile y Diego Errázuriz, socio y CEO de Patagoniand Inmobiliaria.

Andrés, compartió su experiencia de haber vivido °6 años maravillosos" junto a su familia en Uruguay. Destacó la facilidad que ofrece el país para escalar negocios en la región, siendo éste un escenario que están analizando.

Por su parte Diego resaltó "la tranquilidad y la apertura para hacer negocios, independiente del partido político." A la vez subrayó que "los beneficios que tiene Uruguay para el inversionista no tienen comparación", destacando los desarrollos para la vivienda promovida y COMAP para grandes proyectos.

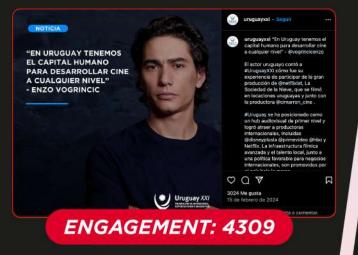
Show translation



ENGAGEMENT: 9453



NOTA: ENZO VOGRINCIC





EVENTO: WORLD HYDROGEN SUMMIT & EXHIBITION



Uruguay XXI

ENGAGEMENT: 211





INCORPORACIÓN DE TECNOLOGÍA A LA GESTIÓN DE RRHH



QE1

INCORPORAR UN MÓDULO PARA PROFESIONALIZAR, SISTEMATIZAR Y GENERAR REGISTROS DIGITALES E HISTÓRICOS A NIVEL AGENCIA.

ACTIVIDADES

Relevar y seleccionar módulo integral de administración, gestión, capacitación, evaluación y desarrollo de RRHH.

RESULTADO

Se relevaron 9 proveedores (nacionales e internacionales) de Software de RH, de los cuales 3 cumplen con las demandas requeridas para el objetivo.

Se elevó a la Dirección la recomendación de la incorporación para su aprobación y presupuesto.



QE2

INCORPORAR TABLEROS ANALYTICS
PBI ABIERTOS A LA ORGANIZACIÓN

ACTIVIDADES

Relevar y seleccionar módulo integral de administración, gestión, capacitación, evaluación y desarrollo de RRHH

RESULTADO A1

Se diseñó y creó el tablero de indicadores en PBI con la siguiente información: rotación, ausentismo, capacitación, brecha salarial, headcount y datos generales. Actualmente en proceso de People analytics.

RESULTADO A2

Se formó en Data Analytics (SQL, PBI, DAX) a los roles analíticos de las áreas de IC, INV, RRHH para potenciar su tarea de presentación y análisis de datos.

Se invirtieron 120 horas en total en la formación.



ORGANIZACIONALES



QE1

GENERAR UN MANUAL DE INDUCCIÓN POR CADA ÁREA SISTEMÁTICO, ORDENADO Y COHERENTE

ACTIVIDADES

Relevar, compilar y plasmar procedimientos, herramientas, materiales técnicos, comportamentales y actividades que se deben desarrollar en el puesto por etapa de aprendizaje. Plan 90 días.

RESULTADO

Iniciado y avanzado en 3 áreas, finaliza en 2025. Se diseño el manual de inducción como guía.



QE2

CONSOLIDAR COMITÉ DE ÉTICA.

ACTIVIDADES

Generar reuniones de actualización y formación.

RESULTADO

Se creó efectivamente el comité con participación en representación de los trabajadores y se capacitó en su función.

La instancia de elección del titular y suplente fue a través de votación (Form) de los postulados para ser integrantes.



Y CONOCIMIENTO



QE1

DESARROLLAR EL SISTEMA QUE PERMITA DETERMINAR LAS BRECHAS ENTRE LAS COMPETENCIAS TÉCNICAS Y COMPORTAMENTALES DEFINIDAS PARA EL PERFIL DEL PUESTO Y EL DE LA PERSONA QUE LO OCUPA.

ACTIVIDADES

- Matriz de capacitación:
 - > Reunión con Gerentes de áreas para la planificación a futuro y la valoración de capacitaciones realizadas
 - > Análisis de contenido del perfil: técnico, habilidades y competencias. (doble entrada: Capacitación a demanda y Capacitación de desarrollo para plan de carrera).
- » Reforzamiento de sistema de Feedback y registro del mismo. (Ejecución técnica del puesto y actitudinal)
- >> Evaluación de líderes

RESULTADOS

- » Diseño de matriz de capacitación, se actualizaron descriptivos de cargos generando un manual de cargos.
- » Se estableció y ejecutó el proceso de 2 feedback al año y el registro de realizado a través de un Formulario digital.
- » Se diseñó el modelo de evaluación de líderes. A ejecutar en 2025
- » Se ejecutó formación en:
 - > Programa de desarrollo gerencial
 - > Programa de autoliderazgo y desarrollo
 - > Capacitación en herramientas ágiles
 - > Formación en inglés
- Data Analytics

